

Автономная некоммерческая  
образовательная организация  
дополнительного  
профессионального образования



305004 г. Курск,  
ул. Садовая, д.28,  
тел.8-906-046-76-26/74-96  
ИНН 4632244432  
КПП 463201001

---

«Учебный центр «Доктрина»

---

## **ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА**

### **ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

(повышения квалификации на базе среднего  
и высшего профессионального образования)

### **«ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»**

**Москва 2019 г**

Автономная некоммерческая  
образовательная организация  
дополнительного  
профессионального образования



305004 г.Курск,  
ул.Садовая, д.28,  
тел.8-906-046-76-26/74-96  
ИНН 4632244432  
КПП 463201001

---

«Учебный центр «Доктрина»

---

«УТВЕРЖДАЮ»  
Директор АНОО ДПО «УЦ «Доктрина»



Лазарева Е.Ю.

25 марта 2019 года

## ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

### ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

(повышения квалификации на базе среднего  
и высшего профессионального образования)

«ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»

Москва 2019 г

## 2. Учебный план и календарный график

### 2.1. Учебный план

№	Наименование модулей и тем	Всего часов	Виды учебных занятий, учебных работ			Формы контроля
			Заочно с применением ДОТ и ЭО		Самостоятельная работа	
			Теоретические занятия	Практические занятия		
1	2	3	4	5	6	7
<b>ПЦ</b>	<b>Профессиональный цикл</b>	<b>34</b>	<b>18</b>	<b>10</b>	<b>6</b>	<b>Электронное тестирование. Интерактивные тестирование. Тренажер продаж.</b>
	Деловое профессиональное общение. Ведение переговоров. Профессиональная этика и деонтология.	10	4		6	
	Стандарты обслуживания клиентов	6	2	4		
	Организация работы по хранению и учёту лекарственных средств в аптечных организациях	6	4	2		
	Мерчандайзинг в аптеке. Маркетинговая активность аптечных учреждений	6	4	2		
	Информационные технологии в деятельности аптечных учреждений	2	2			
	Экономические аспекты деятельности аптечных учреждений	4	2	2		
<b>ИА</b>	<b>Итоговая аттестация</b>	<b>2</b>				<b>Электронное тестирование</b>
	Всего	36	18	10	6	2

## 2.2. Календарный график

<b>№</b>	<b>Наименование циклов, тем и последовательность их распределения</b>	<b>Трудоемкость в часах</b>
<b>ПЦ</b>	<b>Профессиональный цикл</b>	<b>34</b>
	Особенности делового профессионального общения. Ведение переговоров.	2
	Психология делового общения.	2
	Конфликтология. Техника работы с возражениями	4
	Профессиональная этика и деонтология. Этический кодекс фармацевта.	2
	Стандарты обслуживания клиентов	6
	Организация работы по хранению и учёту лекарственных средств в аптечных организациях	6
	Мерчандайзинг в аптеке. Маркетинговая активность аптечных учреждений	6
	Информационные технологии в деятельности аптечных учреждений	2
	Экономические аспекты деятельности аптечных учреждений	4
<b>ИА</b>	<b>Итоговая аттестация</b>	<b>2</b>