

Автономная некоммерческая
образовательная организация
дополнительного
профессионального образования



305004 г. Курск,
ул. Садовая, д.28,
тел.8-906-046-76-26/74-96
ИНН 4632244432
КПП 463201001

«Учебный центр «Доктрина»»

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

(повышения квалификации на базе среднего
и высшего профессионального образования)

«Основы маркетинга: мерчандайзинг в аптеке»

Москва 2019 г

Автономная некоммерческая
образовательная организация
дополнительного
профессионального образования



305004 г. Курск,
ул. Садовая, д.28,
тел.8-906-046-76-26/74-96
ИНН 4632244432
КПП 463201001

«Учебный центр «Доктрина»

«УТВЕРЖДЕНО»
Директор АНОО ДПО
«Учебный центр «Доктрина»



ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

(повышения квалификации на базе среднего
и высшего профессионального образования)

«Основы маркетинга: мерчандайзинг в аптеке»

Москва 2019 г

2. Учебный план и календарный график

2.1. Учебный план

№	Наименование модулей и тем	Всего часов	Виды учебных занятий, учебных работ			Формы контроля
			Заочно с применением ДОТ и ЭО		Самостоятельная работа	
			Теоретические занятия	Практические занятия		
1	2	3	4	5	6	7
ПЦ	Профессиональный цикл					
	Мерчандайзинг в аптеке. Правила составления планов программ торгового зала аптечной организации.	8	4	4		Тренажер
	Экономические методы оптимизации ассортимента в аптеке.	4	4			
	Правила выкладки товара. Использование POS- материалов и принципы размещения торгового оборудования	4	4			
ИА	Итоговая аттестация	2				Электронное тестирование
	Всего	18				

2.2. Календарный график

№	Наименование циклов, тем и последовательность их распределения	Трудоемкость в часах
ПЦ	Профессиональный цикл	16
	Мерчандайзинг в аптеке. Правила составления планов программ торгового зала аптечной организации.	8
	Экономические методы оптимизации ассортимента в аптеке.	4
	Правила выкладки товара. Использование POS- материалов и принципы размещения торгового оборудования	4
ИА	Итоговая аттестация	2