

Автономная некоммерческая
образовательная организация
дополнительного
профессионального образования



305004 г. Курск,
ул. Садовая, д. 28,
тел. 8-906-046-76-26/74-96
ИНН 4632244432
КПП 463201001

«Учебный центр «Доктрина»

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

(на базе среднего и высшего профессионального образования)

«Психология аптечных продаж»

Москва 2020 г

Автономная некоммерческая
образовательная организация
дополнительного
профессионального образования



305004 г. Курск,
ул. Садовая, д.28,
тел.8-906-046-76-26/74-96
ИНН 4632244432
КПП 463201001

«Учебный центр «Доктрина»



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

(на базе среднего и высшего профессионального образования)

«Психология аптечных продаж»

Москва 2020 г

2. Учебный план и календарный график

2.1. Учебный план

№	Наименование модулей и тем	Всего часов	Виды учебных занятий, учебных работ			Формы контроля
			Заочно с применением ДОТ и ЭО			
			Теоретические занятия	Практические занятия	Самостоятельная работа	
1	2	3	4	5	6	7
ПЦ	Профессиональный цикл	16				
	Мотивация для покупки. Теория Маслоу	6	5		1	Вопросы самоконтроля
	Психологические приёмы продаж для аптечного сегмента	10	5	4	1	Вопросы самоконтроля. Разработка алгоритмов общения с посетителем аптеки, с использованием психологических приёмов продаж
ИА	Итоговая аттестация	2				Электронное тестирование
	Всего	18				

2.2. Календарный график

№	Наименование циклов, тем и последовательность их распределения	Трудоемкость в часах
ПЦ	Профессиональный цикл	16
	Мотивация для покупки. Теория Маслоу	6
	Психологические приёмы продаж для аптечного сегмента	10
ИА	Итоговая аттестация	2